

Flotas es un sistema que vigila los documentos, el mantenimiento y los costos de las flotas vehiculares en Colombia. Le avisa al dueño por WhatsApp antes de que se le venza el SOAT o la tecnomecánica, y antes de que un vehículo se le vare por falta de mantenimiento.

Si usted ya trabaja con empresas de transporte, probablemente sabe cuáles llevan todo esto en un Excel que nadie abre. El programa de aliados le paga por presentárnoslas.

Las comisiones

50%

De la instalación

\$225.000 por cliente. Mitad cuando el cliente paga su primera factura, mitad al cerrar el tercer mes.

10%

De la suscripción

Todos los meses, mientras el cliente siga activo. Sin tope de tiempo ni de número de clientes.

Ejemplo con un cliente de 12 vehículos, plan Básico

Instalación · \$450.000	\$225.000
Suscripción mensual · \$300.000	\$30.000 / mes
Primer año	\$585.000
Cada año siguiente	\$360.000

Cinco clientes de ese tamaño son cerca de \$1.800.000 mensuales recurrentes al segundo año, sin volver a vender nada.

Quién hace qué

USTED	FLOTAS
Consigue la reunión	Crea la cuenta y carga los vehículos
Hace la demostración	Configura documentos y alertas
Recoge los documentos para la carga	Soporte técnico
Acompaña la sesión con los conductores	Facturación y cobro al cliente
Primer contacto los primeros 90 días	Liquidación mensual de sus comisiones

Usted nunca maneja dinero del cliente

La facturación la hacemos siempre nosotros, directo al cliente. Eso lo deja a usted fuera de cualquier tema contable o tributario del cobro.

A quién le sirve

- **Contadores** de empresas de transporte
- **Asesores de seguros** y SOAT
- **Consultores de PESV**
- **Vendedores de GPS** — Flotas complementa, no compite
- **Talleres y CDA**

Cómo se certifica

Nadie vende Flotas sin certificarse. Toma una tarde.

- 1 **Estudia el manual del aliado.** Le entregamos el manual completo y una cuenta de demostración para que pruebe el sistema como lo haría un cliente.
- 2 **Presenta el examen.** Veinte preguntas sobre el producto, la norma colombiana y el manejo de objeciones. Se aprueba con dieciséis y se puede repetir a las 48 horas.
- 3 **Graba una demostración** de veinte minutos, como si le estuviera vendiendo a un jefe de flota.
- 4 **Le damos retroalimentación** en menos de una semana. Al aprobar recibe su código de aliado y el material de venta.

Por qué existe la certificación

Una demostración mal hecha no le cuesta una comisión a usted — le cuesta la reputación del producto con un cliente que después habla en su gremio. El transporte en Colombia es un mundo pequeño. Preferimos pocos aliados que sepan, a muchos que improvisen.

Reglas del programa

Atribución

Un prospecto es suyo desde que lo registra, no desde que habla con él. Si dos aliados registran a la misma empresa, gana el sello de tiempo. Sin excepciones.

Ventana de protección

El registro lo protege noventa días. Si el cliente no cierra en ese plazo, el prospecto se libera.

Pago

Mensual, a mes vencido, contra factura o cuenta de cobro con RUT. Mínimo \$100.000 para desembolsar; por debajo se acumula al mes siguiente.

Condición del 10% recurrente

Se mantiene mientras usted siga siendo el primer contacto del cliente y responda en menos de 24 horas hábiles. No es un castigo: el 10% paga ese acompañamiento.

Si un cliente cancela

Si se le reembolsa la instalación, esa comisión se descuenta de la siguiente liquidación. La comisión mensual simplemente deja de correr.

Lo que no se puede hacer

- Pujar por la palabra «Flotas» en anuncios pagos
- Usar datos de un cliente real en una demostración a otro
- Prometer funciones que no existen
- Cobrar dinero al cliente en nombre de Flotas

Los precios que va a manejar

VEHÍCULOS	BÁSICO	PRO
Hasta 5	\$95.000	\$145.000
Hasta 10	\$170.000	\$260.000
Hasta 20	\$300.000	\$460.000
Hasta 35	\$455.000	\$700.000
Más de 35		Cotización

Mensuales. Instalación y carga inicial: \$450.000 una sola vez. Sin contrato de permanencia.

Hablemos quince minutos

WhatsApp 322 521 8958 · flotas.bychris.agency/partners